

Lamprecht



Wir sind ein erfolgreiches Schweizer Unternehmen mit bekannten Markenprodukten im Baby- und Gesundheitsbereich. Für unseren Vertriebsbereich „Consumer“ suchen wir eine erfahrene und umsetzungsstarke Persönlichkeit als

Verkaufsleiter/in Schweiz

In dieser wichtigen Schlüsselfunktion führen und fördern Sie ein mehrköpfiges Verkaufsteam in der ganzen Schweiz und rapportieren an die Verkaufs- und Marketing-Legung. Sie sind für die Einhaltung des Budgets verantwortlich und stellen sicher, dass die ambitionierten Umsatz- und Ertragsziele erreicht werden. Sie übernehmen Key Account Aufgaben, analysieren die Markt- und Mitbewerbersituation, erarbeiten entsprechend der Unternehmensstrategie die Verkaufskonzepte und -aktivitäten, setzen diese mit Ihrem Team um und tragen damit aktiv zur nachhaltigen Weiterentwicklung Ihres Bereichs bei. Das Controlling beherrschen Sie und leiten bei Budgetabweichungen oder Prozess-Mängeln die notwendigen Korrekturen ein.

Sie sind eine Macher-Persönlichkeit mit professionellem Auftreten und positiver Ausstrahlung. Sie besitzen mehrjährige Erfahrung in der Führung von Aussendienst-Mitarbeitenden und kennen die Spielregeln der Konsumgüterbranche mit Fachhändlern, Grossisten und Grossverteilern. Durchsetzungsvermögen, Teamfähigkeit und Belastbarkeit sowie Kommunikationsstärke, ausgeprägte Abschlussstärke und Kundenorientierung setzen wir voraus, genauso wie Verhandlungssicherheit in Deutsch und Französisch.

Interessiert? Frau Beatrice Ernst freut sich auf die Zustellung Ihrer Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail.

Lamprecht AG, Beatrice Ernst, Leiterin Personal
Althardstrasse 246, Postfach 217, 8105 Regensdorf
Tel. 043 388 73 11, bernst@lamprechttag.com

bibi
SWISS BRAND

ceylor

sanor

emosan